

# INGÉNIEUR COMMERCIAL

Après une formation, l'Ingénieur commercial assurera la relation et la vente des prestations de services de Percy Miller auprès des acteurs du marché IT (en Europe et en Amérique du nord).

Il est responsable du développement et de la gestion d'un portefeuille clients et prospects.

## Ses principales missions consisteront à :

- Faire la promotion des produits, des offres de services PERCY auprès des clients ;
- Identifier les clients éventuels et les solliciter;
- Atteindre les objectifs de vente fixés périodiquement;
- Dynamiser la consommation et le renouvellement de prestations de services ;
- Tenir à jour des statistiques sur ses activités quotidiennes;
- Être à l'affût des tendances du marché liées aux ventes de services ;



### Exigences :

- Formation de type BAC+3 dans le domaine commercial;
- Expérience commerciale pertinente en B to B (exigée) ;
- Expérience dans le secteur des technologies de l'information (un atout);
- Habiletés de communication; Bonne élocution; Langues : Français / Anglais (un plus);



### Ce que nous recherchons : une personne ...

- Dynamique, avec une attitude positive; qui aime les challenges;
- Dotée d'une aisance relationnelle;
- Ayant une excellente capacité d'adaptation à ses interlocuteurs;
- Proactive, autonome et tenace

### Ce que nous offrons :

- Temps plein
- Salaire concurrentiel
- Journées maladie
- Indemnité de transport
- Horaire de 8h00 à 17h00, du lundi au vendredi.
- Formation continue et coaching
- Assurance collective (après 6 mois)
- REER collectifs (après 1 an)
- 3ème semaine de congés payés (après 1 an); 4ème semaine après 3 ans et 5ème après 5 ans.